

TECHNICALL[®]

ČTVRTLETNÍK ČESKÉHO VYSOKÉHO UČENÍ TECHNICKÉHO V PRAZE III 2011



ČVUT

skills

web

DESIGN

engineering

Investice do centra technologického transferu se univerzitě bohatě vyplatí

Takový je vzkaz jedné z přednášejících na konferenci **Removing Barriers to Successful Innovation**, kterou pořádalo Inovacentrum ČVUT společně s Britskou ambasádou a dalšími partnery. Sarah Macnaughton z centra technologického transferu ISIS Innovation Ltd. při Oxfordské univerzitě seznámila účastníky konference s činností výdělečné ISIS Innovation, jejímž stoprocentním vlastníkem je univerzita.

Ta investuje do ISIS od roku 2000, posledních 5 let částku 2,5 milionu liber ročně. Firma však dokáže z této investice vytěžit ročně obrát okolo 8 milionů liber. Za úspěchem ISIS se skrývá především dlouholetá, více než dvacetiletá usilovná práce na zpracované politice duševního vlastnictví a neúnavná každodenní komunikace s vědci a podnikateli.

Paní Macnaughton zdůraznila také nutnost dlouhodobé podpory center technologického transferu ze strany mateřské univerzity, poukázala přitom na to, že cesta k samostatnosti a výdělečnosti trvá centru technologického transferu běžně 10–15 let. Paní Macnaughton doplnil na konferenci její bývalý kolega Colin Story, současný generální ředitel společnosti OrganOx Ltd., spin-off firmy z Oxfordské univerzity.

Story nastínil proces založení úspěšné spin-off firmy s majetkovou účastí univerzity, zaměřil se na výběr vhodné technologie a výkonného ředitele, definici marketingové strategie a na další klíčové momenty důležité pro pozdější úspěch spin-off. Poukázal zejména na důležitost existence jasných pravidel a transparentních postupů zakládání spin-off firem na mateřské univerzitě.

Kromě problematiky technologického transferu a přenosu výsledků vědeckého zkoumání do praxe se konference zaměřila na podporu začínajícího podnikání. O nelehkém údělu podnikatelů v České republice hovo-



řil Petr Ocásek, jeden ze zakladatelů StartupYardu, jehož úkolem je podporovat u nás začínající podnikatele. Poukázal na to, že je v ČR 16x dražší založit firmu a trvá to 30x déle než ve Velké Británii. Ocásek také vyjádřil názor, že podnikatel se nejvíc poučí z krachů vlastních společností, a proto je naprosto v pořádku občas nespět. Důležité je se poučit a nebát se začít znovu. Zajímavé bylo i povídání úspěšného podnikatele a investora Ladislava Chodáka o tom, jak nelehká, ale nakonec úspěšná cesta vedla k prosazení jednoho českého projektu mezi světovou špičku. Britský andělský investor Michael Prokop, rodák z Prahy, zaujal účastníky konference svými tipy a triky, jak přimět investora, aby vložil svou andělskou investici právě do vašeho podniku. O podmínkách zakládání spin-off na českých univerzitách a o podpoře podnikání v technologických agenturách hovořili také Michal Pěchouček z ČVUT a To-

máš Halva z Jihomoravského inovačního centra v Brně.

Odpolední workshopy navázaly na problematiku dopoledních přednášek praktickou prací na oceňování technologií vhodných k transferu a práci na business plánu, jenž prodává. Otevřela se i diskuze mezi investory a zástupci technologických parků a inkubátorů o tom, co a jak pro firmy dělat, aby do nich investoři ochotně investovali.

Konference se zúčastnilo 177 zástupců podnikatelů, univerzit, výzkumných pracovníků a studentů, vládních agentur a ministerstev, malých i velkých podniků a dalších lidí, které téma zaujalo.

Příspěvky řečníků jsou k dispozici na stránkách Inovacentra ČVUT, <http://inovacentrum.cvut.cz/conference/en/presentations>.